



Wir, die Grashorn & Co., sind ein mittelständisches Unternehmen spezialisiert auf Entwicklung, Herstellung und Vertrieb technischer Kunststoffteile für professionelle Anwendungen. Diese Produkte fertigen wir auf modernen Stanz- und Thermoformautomaten sowie 5-Achs-CNC-Fräsmaschinen und zählen in den spezifischen Branchen zu den führenden Anbietern. Mit unseren innovativen Entwicklungen setzen wir immer wieder neue Maßstäbe und prägen Standards in der Kunststoffindustrie.

Um mit einem starken Team auch in Zukunft erfolgreich zu sein und um weiter zu wachsen, suchen wir kommunikationsstarke, kundenorientierte und lernbereite Mitarbeitende zur Verstärkung unseres Vertriebsteams. Starten Sie Ihre Karriere bei uns als

SALES MANAGER (m/w/d)

UNSERE LEISTUNGEN:

- unbefristeter Direkteinstieg in ein mittelständisches Familienunternehmen mit flachen Hierarchien
- langfristiges Arbeitsverhältnis mit leistungsbezogener Vergütung sowie Mitarbeiterbeteiligung am Unternehmenserfolg
- mobiles und flexibles Arbeiten bei einer 37,5 Stunden Woche
- vielseitige Aufstiegs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Firmenwagen inkl. Tankkarte, auch für die private Nutzung sowie Laptop und Dienst-Smartphone
- weitere attraktive Sozialleistungen, wie Fitness- und Gesundheitsangebote
- intensive auf Sie abgestimmte Einarbeitung
- jährliche Mitarbeiterentwicklungsgespräche plus individuell auf Sie abgestimmte Möglichkeiten zur Weiterbildung

IHRE AUFGABEN:

- Der Aufgabenschwerpunkt liegt in der Neukundenakquise und Kundenbetreuung.
- Sie verantworten die Erweiterung und Betreuung unseres bestehenden Kundenstamms und damit intensive Pflege und Vertiefung unserer partnerschaftlichen Beziehungen.
- Sie sind eigenverantwortlich für das operative und strategische Management unseres Verkaufsgebietes zuständig.
- Ihren Arbeitsalltag planen und organisieren Sie eigenständig und in enger Zusammenarbeit mit Ihrem Vorgesetzten.

IHR PROFIL:

- ✓ erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung bzw. abgeschlossenes Studium im technischen oder wirtschaftswissenschaftlichen Bereich
- ✓ mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Außendienst
- ✓ Ihre Stärken liegen in einer hohen sozialen Kompetenz mit ausgeprägten kommunikativen Fähigkeiten im Umgang mit unseren Kunden auf Technik- und Einkaufsebene vom Planer bis zur Geschäftsleitung
- ✓ ausgeprägte Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- ✓ hohes Maß an Eigenmotivation und Ergebnisorientierung sowie gutes Selbst- und Zeitmanagement
- ✓ Fähigkeit und Wille zur Selbstreflexion und Umsetzung von Feedback
- ✓ Teamfähigkeit und Flexibilität in der Aufgabenbearbeitung
- ✓ gute ERP-Kenntnisse, sicherer Umgang mit MS Office

Wir sind zukunftsorientiert, innovativ, bodenständig und verantwortungsbewusst – diese Kombination bestimmt unser Unternehmensleitbild. Wir legen großen Wert auf die stetige Weiterentwicklung unserer Produkte, Prozesse und Mitarbeitende. Wir sind ein dynamisches Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen und folgen unserer Philosophie „Gemeinsam Zukunft gestalten“.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen an unsere E-Mail-Adresse: bewerbung@grashorn-plastics.de



GRASHORN & CO. GMBH
Bargloyer Str. 5
D 27793 Wildeshausen

www.grashorn-plastics.de